



## SERIE WEBINAR Una porta per l'Africa *Webinar 2 – Focus Sudafrica*

9 settembre 2020, 10:00

54 paesi, una territorio più grande di Cina, USA ed Europa messe insieme, una crescita del PIL fra le più sostenute del pianeta nell'ultimo decennio, più di un miliardo di abitanti, una popolazione giovanissima: l'Africa è il continente del futuro.

I mercati africani presentano straordinarie opportunità per le aziende interessate a esportare e investire, per creare sviluppo e crescita economica nel continente.

Mercoledì 9 settembre 2020, alle 10, Sicindustria, Confindustria Sardegna e Confindustria Toscana, partner di Enterprise Europe Network, organizzano insieme a Diacron Group e Kili Partners il "Focus Sudafrica", il secondo di cinque webinar dedicati ai trend economici e commerciali, gli investimenti, le opportunità, i settori più dinamici in alcuni dei mercati più interessanti del Medio Oriente e dell'Africa.

Principale partner commerciale dell'Italia in Africa subsahariana, il Sudafrica ha l'economia più sviluppata e strutturata del continente.

Il webinar presenterà il paese e le opportunità che offre per le aziende italiane.

## Come partecipare

La partecipazione ai webinar è libera e gratuita, previa registrazione.

Per partecipare compilare il modulo di iscrizione online, cliccando sul bottone qui sotto:

**Registrati al Webinar Focus Sud Africa**

Sarà possibile prenotare incontri One2One con i relatori, che si svolgeranno dopo il webinar, su appuntamento.

Per partecipare agli incontri One2One, occorre compilare il [form di precheck](#) e inviarlo all'indirizzo [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu)

Lingue del webinar: Italiano e inglese

*Gli incontri sono aperti da Nino Salerno, responsabile dell'Area Internazionalizzazione di Sicindustria e moderati da Giada Platania, coordinatrice dell'Unità Affari Internazionali di Sicindustria/Enterprise Europe Network*

## **I relatori**

### **Francesco Gastaldon**

E' attualmente Partner e Country Manager Italia di Kili Partners. Ha una vasta esperienza di consulenza alle aziende italiane nei mercati internazionali, che si è sviluppata lavorando per realtà del settore pubblico e privato. Ha con una specifica competenza sui paesi africani e svolge da anni attività di assistenza strategica alle aziende nelle loro attività di espansione nei mercati emergenti.

### **Natalia Sánchez Herrera**

Natalia è fondatrice e Managing Director di Kili Partners, una società di advisory che assiste le aziende nell'ingresso nel mercato e nello sviluppo del business in Africa.

Natalia ha più di 16 anni di esperienza di business development e nei mercati emergenti.

È componente dell'Institute of Directors of Southern Africa e dell'Institute of Business Advisors of South Africa.

Per ulteriori informazioni, le aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione di Sicindustria/Enterprise Europe Network [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu)